

## ExOpen Systems och SALESGEN har inlett ett samarbete

”SALESGEN drivs av en passion för sälj och anser att försäljning är den viktigaste affärsprocessen i ett företag. Vi bidrar till ökad försäljning och affärskontroll genom en unik kompetens, lång erfarenhet och beprövade metoder som ger snabba resultat. SALESGEN skapar i nära samarbete med sina kunder förutsägbara och bestående affärsresultat genom ökad försäljning och affärskontroll. Våra lösningar finns inom tre områden: Consulting (Tjänster som Rådgivning och Coachning), Sourcing (Kompetensförsörjning och Interim Management samt Solutions (lösningar för säljeffektivisering).

Affärsområdet SALESGEN Solutions erbjuder bl.a. ett antal lösningar inom området Sales Enablement, som ökar effektiviteten och konkurrenskraften för säljorganisationer i kampen om nya kunder och affärer. Sales Dashboard är en lösning som ger företag uppdaterad relevant information om försäljningsprocessen på ett enkelt och tydligt sätt. Lösningen som byggs upp med hjälp av ExOpen Web Reports ger företag möjlighet att i det dagliga arbetet fatta bättre affärsbeslut och att ta fram mer exakta och pålitliga prognoser för bolagets försäljning och intäkter. Genom lättlästa Dash Boards med realtidsdata kan våra kunder snabbt och kraftfullt reagera på eventuella avvikelser. Passionerade säljare och en handlingskraftig företagsledning med tillgång till pålitlig prognosdata har stora förutsättningar att lyckas på en konkurrensutsatt marknad.

Så här säger Anders Torelm, VD på SALESGEN om möjligheterna med samarbetet: ”Vår filosofi på SALESGEN är att det alltid går att bli bättre på det man håller på med. Det gäller inte minst försäljning. SALESGEN har ett metodiskt angreppssätt för att kunna identifiera och åtgärda förbättringsområden. Vi kan ta reda på varför ett företag tappat affärer och kunder eller analysera var den största potentialen på marknaden finns. Tillsammans med ExOpen Systems kan vi nu erbjuda våra kunder verktyg för ökad affärskontroll och säkrare prognostisering. Vi är övertygad om att detta samarbete kommer att leda till nya affärer och många nöjda kunder”

Tycker du att detta låter spännande och vill veta mer är du välkommen att höra av dig till:

Konrad Leffler, Sales Manager ExOpen : 070-454 55 31 eller

Mats Clauson, Senior Partner SALESGEN : 0733-58 81 80 Web: [www.salesgen.se](http://www.salesgen.se)